

東京海上ミレア少額短期保険



関社長

東京海上ミレア少額短期保険は5月25日、神奈川県横浜市の横浜ロイヤルパークホテルで「2012年代理店感謝会」を開催。収入保険料部門、増収額部門で優れた成績を収

「2012年代理店感謝会」開く

優績代理店に感謝状を贈呈

め、業績アップに貢献した代理店に感謝状を贈呈した。また、贈呈式終了後には記念セミナーや懇親会が催されるなど盛大な会となった。関社長はあいさつの中で、「当社は2008年4月の開業以来順調に業績を伸ばし、昨年度の収入保険料は対前年度比114



贈呈式の様子

%,約59億円となり、少額短期保険業界でトップクラスの業績を確保することができた。まだまだ日本経済も混沌(こんとん)として厳しい状況は続いているが、代理店と強いパートナーシップを築



代理店感謝会に出席した皆さん

さらに力を入れ、従来よりもシンプルで扱いやすい仕組みを提供していく。昨年導入したエフシステムは好評で、すでに新規契約の50%はこのシステムを使用していたという。今後90%以上の利

用率となるよう、引き続き改善に努めるとともに、スマートフォンやタブレット端末による店頭での加入がで

る手続きや保険料決済システムを検討している。代理店の保険業務の充実に貢献していきたい」との考えを示した。感謝状贈呈式では、収入保険料部門で20代理店、増収額部門で9代理店が表彰されたほか、贈呈式終了後の記念セミナーでは、全国賃貸住宅新聞社の吉松こころ取締役が「取材活動から見た最新の入居者属性と家主事情」をテーマに講演した。