

社員紹介

営業職

2019年度入社



Q. これまでの経験（学生時代や前職）が、当社の業務に活かしている・繋がっていると思うことを教えてください。

前職は、信用金庫で働いていました。テラー業務や営業など経験し、お客様から信頼を得て金融資産の相談をいただく事にやりがいを感じていました。当社の業務においても、担当の代理店さんからお困りごとの電話をいただく事が多く、解決のために日々自身も学びながら業務を行っています。また、学生時代はバドミントン部に所属していました。そこで学んだ事は、シャトルを最後まで諦めずに追いかけることです。提案したものの先方の検討が見送りとなったとしてもいつか当社へ切替えていただけるタイミングが必ず来るという事を思いながら、営業活動を続けていくことのマインドは今も生きています。



Q. 入社後、一番印象に残っている（成長を実感した）出来事を教えてください。

私が営業を行って、当社商品の取扱いを決めていただいたものの、実際は当社商品の販売は時期尚早と思っていた代理店さんがありました。代理店さんにとって当社がどのように役立てるか、といったことを代理店さんに何度も繰り返しお伝えした結果、代理店さんのご理解を得ることができ、当社商品を初めて販売いただいた時はとても嬉しかったです。自身の成長を感じることができました。代理店さんごとに求めていることは違うため、まずは相手を知る事がとても大事だと思います。私自身まだまだ未熟な面はありますが、代理店さんから「担当があなたでよかった」とお言葉を頂けるように日々邁進していきたいと思っています。



1日のスケジュール

8:50 出社	9:00 社外メール確認、 事務対応、 前日の日報入力	11:30 お昼休憩	12:30 事務所出発	13:00 新設活動、 既存代理店訪問	17:30 直帰	19:00 帰宅
------------	--------------------------------------	---------------	----------------	---------------------------	-------------	-------------

飛び込み、Telアポ、グループ会社や各連携会社様との同行営業など

Q. 転職をお考えの方へのメッセージをお願いします。

入社する前は不安な事が多いと思います。実際に私もなじめるのが不安でしたが、入社1年目は、SP制度というものがあり頼れる先輩が色々教えてくださいましたので、1人で抱えこむようなことはありませんでした。また、上司や課のメンバーにも相談しやすい環境で、優しい人が多いです。休みも取りやすいので、プライベートもしっかり充実させたいという方はとても働きやすい会社なのではないかと思っています。

